**5. De acuerdo a las alternativas de modelos de negocio revisadas en la lectura ¿Cuál sería el modelo más adecuado para este startup y por qué?**

Frente al problema propuesto hemos decidido como equipo que el modelo freemiun-premium es el modelo de negocio más adecuado para nuestro startup de cara a sus usuarios, ya que es muy probable que los usuarios recurrentes que tengamos quieran poder tener acceso a las funcionalidades extras que la versión premium va a ofrecer. Asimismo, esto se condice con que la principal fuente de ingreso provienen de los pagos mensuales de las farmacias por el uso de la plataforma.

Al escoger este modelo de negocio, tendremos la posibilidad de establecer una relación más estrecha con los usuarios por medio de funcionalidades complementarias que contribuyen a mejorar de manera sustancial su salud y calidad de vida.